

**Mut zur Veränderung,  
unternehmerisches Denken,  
Entschlossenheit, Ehrgeiz und Leidenschaft?**

**Wir bieten die passende Karrierechance als  
Vertriebsmanager (m/w/d).**

**TIMAC AGRO ist eine etablierte Marke im  
Agrarbereich und Tochter der international  
tätigen Groupe Roullier (9.200 Mitarbeiter /  
123 Länder / 2,65 Mrd. Euro Umsatz)**

**Wir sind der Spezialist für effiziente  
Bodenverbesserung, sowie Pflanzen- und  
Tierernährung. Seit 60 Jahren entwickeln wir  
innovative Lösungen für den Ackerbau und für  
die Tierernährung, um die Leistungsfähigkeit  
der Landwirtschaft nachhaltig zu fördern.**

# Vertriebsmanager / Vertriebsleiter (m/w/d)

## für Thüringen / Sachsen-Anhalt und für Baden

Du stellst an entscheidender Stelle die Weichen für die Weiterentwicklung Deiner Region Thüringen und Sachsen-Anhalt oder in Baden. Gemeinsam mit der Geschäftsführung sorgst Du für die optimale Umsetzung unseres einzigartigen Geschäftsmodells. In dieser Schlüsselposition wirst Du für Rentabilität, Wachstum und Nachhaltigkeit verantwortlich sein und Deine Region als Profitcenter leiten.

### Dein Aufgabengebiet:

- Planung, Aufbau, Führung und Weiterentwicklung eines Vertriebsteams
- Identifikation von Marktchancen, Verkaufspotentialen und Entwicklung der passenden Strategie für eine nachhaltige Steigerung des Umsatzes
- Ausbau des Verkaufsnetzes und Etablierung unserer Produkte
- Auf- und Ausbau von langfristigen Partnerschaften mit dem Handel und weiteren wichtigen Akteuren und Meinungsbildnern der Region
- Übertragung und Umsetzung der unternehmerischen Ziele in der Region

### Dein Profil:

- Berufserfahrung im Vertrieb und Netzwerk in der Region
- Landwirtschaftliche Ausbildung / Studium
- Führungsqualität, Empathie, Mut und Integrität
- Fokussiert, belastbar, ergebnisorientiert und analytisch
- Strukturierte und selbstständige Arbeitsweise

### Deine Vorteile:

- Dich erwartet eine hochinteressante und herausfordernde Aufgabe mit großem Gestaltungsspielraum in einem inhabergeführten Unternehmen mit internationaler Ausrichtung, dessen Kultur von Mut, Leistung, Innovation und Unternehmertum geprägt ist. Rechne mit einem attraktiven Gehaltspaket und einem Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung.
- Arbeiten aus dem Home-Office

**Klingt spannend?** Ist es auch. Für weitere Informationen stehe ich auch gerne telefonisch zur Verfügung. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung:

**[bewerbung-intern@de.timacagro.com](mailto:bewerbung-intern@de.timacagro.com)**

**Timac Agro Deutschland GmbH**

Ralf Ortlepp | Von-der-Wettern Str. 27. | 51149 Köln | Tel: 0 22 03 - 92 52 794 | <https://de.timacagro.com/>

