



Teamleiter (m/w/d) Vertrieb

Ihre Verantwortung - Herausfordernd

- Beratung und Verkauf von konzerneigenen Produkten für die Landwirtschaft und die Industrie
- Ein- und Verkauf im Handelsgeschäft mit Betriebsmitteln
- Führung, Entwicklung und Motivation des Außendienstes
- Umsetzung strategischer Projekte
- Beobachtung produktrelevanter Märkte und deren Entwicklung
- Vorbereitung, Abschluss und Realisierung der Verkaufs- und Zukaufverträge
- Unterstützung im Bereich Logistik

Ihre Perspektive - Attraktiv

- Unbefristete Anstellung in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit guten Entwicklungschancen
- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit spannenden und interessanten Herausforderungen
- Attraktives leistungsorientiertes Gehalt (u.a. 30 Tage Urlaub, betriebliche Altersvorsorge, Urlaubs- und Weihnachtsgeld)
- Hervorragende Sozialleistungen (u.a. Kita/Hort, Gesundheitszentrum)

Ihr Profil - Überzeugend

- Abgeschlossenes Hochschulstudium einer betriebswirtschaftlichen bzw. kaufmännischen Fachrichtung, idealerweise mit agrarwissenschaftlicher Ausrichtung
- Mehrjährige Berufserfahrung wünschenswert
- Verhandlungs- und Kommunikationsstärke, speziell im Umgang mit Geschäftspartnern
- Flexible und selbstständige Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

AGROFERT
Deutschland GmbH

Jetzt bewerben – hier klicken!