



## Getreidehändler (m/w/d) im Vertrieb

### Ihre Verantwortung – Herausforderung

Ganzheitliche Betreuung des Handels mit Agrarprodukten, im Speziellen bedeutet das:

- Kontinuierliche Beobachtung und Analyse der relevanten nationalen und internationalen Märkte
- Ableitung und Entwicklung adäquater Handelsstrategien und deren eigenverantwortliche Umsetzung
- Erstellung von Preiskalkulationen auf Basis der Marktbeobachtungen
- Eigenverantwortliche Konzeptionierung täglicher Handelspositionen sowie die notwendige Logistik
- Kundenbetreuung im In- und Ausland, sowie Erschließung neuer Märkte und Kunden mit zukunftsorientierten Ideen

### Ihre Perspektive – Attraktiv

- Unbefristete Anstellung in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit guten Entwicklungschancen
- Abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit spannenden und interessanten Herausforderungen
- Attraktives leistungsorientiertes Gehalt (u.a. 30 Tage Urlaub, betriebliche Altersvorsorge, Urlaubs- und Weihnachtsgeld)
- Hervorragende Sozialleistungen (u.a. Kita/Hort, Gesundheitszentrum)

### Ihr Profil – Überzeugend

- Abgeschlossenes Hochschulstudium einer betriebswirtschaftlichen Fachrichtung, idealerweise mit agrarwissenschaftlicher Ausrichtung
- Fundierte Branchenkenntnisse und/oder Berufspraxis im Handel sind wünschenswert
- Begeisterung für die Landwirtschaft
- Gute Auffassungsgabe und komplexes Denkvermögen
- Verhandlungs- und Kommunikationsstärke, speziell im Umgang mit Geschäftspartnern
- Unternehmerisches Denken, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

**AGROFERT**  
Deutschland GmbH

**Jetzt bewerben – hier klicken!**